2017年3月期 第2四半期 決算説明会資料

株式会社テリロジー







目次

| 2017年3月期 第2四半期 実績 | | セキュリティの新製品/サービス | |
|-------------------|----|-----------------------------|----|
| 業績ハイライト | 4 | セキュリティの新製品を早期に立ち上げ | 14 |
| 損益計算書 | 5 | 自治体向けセキュリティクラウドシステム | 15 |
| 事業部門別実績 ICT部門 | 6 | ステルスネットワーク(暗号化通信HIPプロトコル) | 16 |
| セキュリティ部門 | 7 | クラウドセキュリティサービス | 17 |
| モニタリング部門 | 8 | Darknetのスレットインテリジェンス:脅威情報対策 | 18 |
| グローバル部門 | 9 | マーケティング活動について | 19 |
| サービス部門 | 10 | | |
| 下期の取り組 | | 2017年3月期 業績見込み | |
| SFDCパイプライン | 12 | 2017年3月期 業績見込み | 20 |
| 下期新規営業活動 | 13 | | |



2017年3月期 第2四半期 実績

■業績ハイライト



減収・減益

売上高: 900百万円(前年同期:1,108百万円 増減額:208百万円減)

営業利益:△189百万円(前年同期:△34百万円 増減額:155百万円減)

売上高が減少したことにより利益も減少

前年度

DHCPサーバ 新モデルの置き換え特需 テレコム向けMomentumの大型案件を獲得

今年度

当第2四半期の売上は減少したが、 第3四半期の売上となる受注は堅調で、受注残高は増加した

受注高: 1,084百万円(2.9%減 31百万円減)

(対前年比)

受注残高:302百万円(209.1%增 204百万円増)



減収・減益

売上/利益:減少、円安はひと段落

| (単位:百万円) | 2016年3月期 第2四半期 | 2017年3月期 第2四半期 | | |
|-------------|-------------------|-------------------|------|--------|
| | 金額 | 金額 | 増減額 | 増減率% |
| 売上高 | 1,108 | 900 | △208 | △18.8% |
| 売上総利益 | 320 | 258 | △62 | △19.4% |
| 販売管理費 | 355 | 448 | 93 | △26.2% |
| 営業利益 | △34 | △189 | △155 | _ |
| 経常利益 | △40 | △212 | △172 | _ |
| 四半期純利益 | △41 | △213 | △172 | _ |
| 為替レート(ドル) | 121.85円 | 105.35円 | | |
| 一株あたり四半期純利益 | △2円67銭 | △13円90銭 | | |



ICT部門

売上高:149百万円 対前年比:95百万円減、増減率:38.9%減

前年度

DHCPサーバ新モデルの置き換え特需

今年度

企業向け大型案件は減少したが、受注活動は堅調に推移

- ・大手製造向けネットワークのインフラ構築
- ・電力系インターネットサービスプロバイダ向け インターネット接続支援ソフトウエア開発



セキュリティ部門

売上高153百万円 対前年比:14百万円減、増減率:8.8%減

前年度

企業向け不正侵入防御システムの大型案件 認証基盤システムの大型案件があった

今年度

インターネットバンキング向けワンタイムパスワードの大型案件の受注 新製品RedSealネットワークセキュリティ分析製品の受注が堅調し売上に貢献 自治体情報セキュリティクラウドサービス向けフォレンジック案件の受注が堅調



モニタリング部門

売上高:32百万円 対前年比:65百万円減、増減率:66.6%減

前年度

テレコム向けMomentumの大型案件を獲得 DNSサーバ攻撃監視、MVNO向けネットワーク監視など

今年度

大型案件はなかったが、受注活動は堅調し売上につながった 大手通信事業者MVNO向けネットワーク監視 外資系保険会社向けモニタリング 大手製造業向け製造ラインネットワークモニタリング



グローバル部門

売上高:78万円 対前年比:576万円減、増減率:88.0%減

前年度

台湾キャリア向けDNSサーバ攻撃監視案件でMomentumを受注

今年度

台湾システムインテグレーターSYSCOM社と、 当社Momentumの販売代理店契約締結 ・販売体制の構築支援を強化



サービス部門

売上高:562百万円 対前年比:26百万円減、増減率:4.6%減

前年度

当社独自サービスCloudTriageの立ち上げ開始 当社納入のネットワーク、付帯機器の保守サービスは堅調に推移

今年度

当社独自サービスCloudTriageの受注は堅調に推移

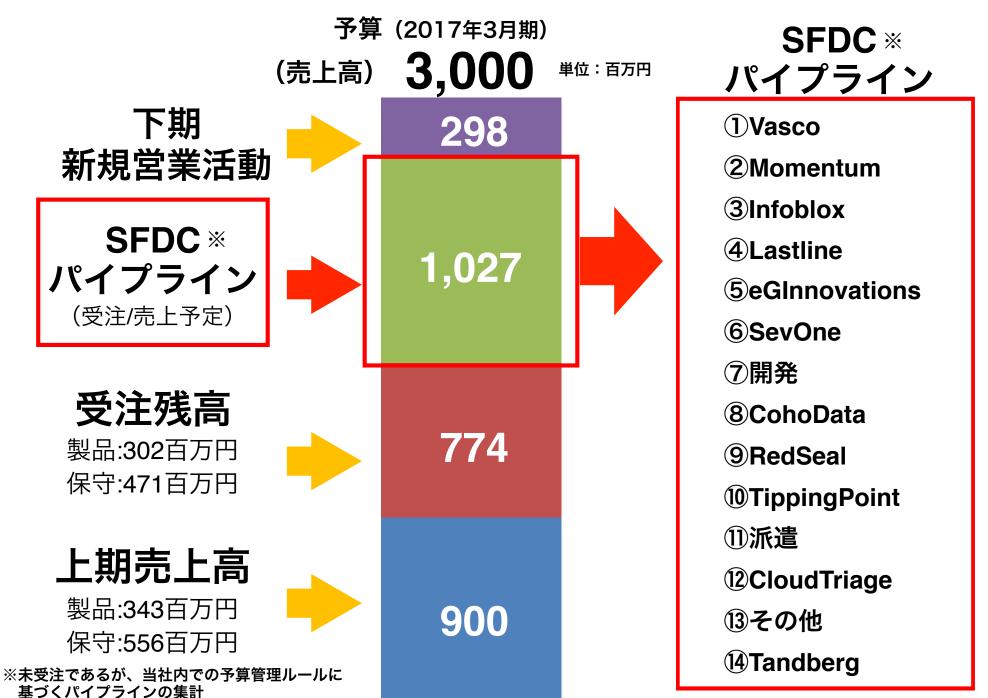
- 一部製品のベンダーの代理店施策により、一次代理店から
- 二次代理店に移行したことから保守サービスの売上減少



下期の取り組み

■下期の取り組み









予算(2017年3月期)

(売上高) 3,000

単位:百万円

下期 新規営業活動

下期 新規営業活動

298

SFDC * パイプライン



1,027

(受注/売上予定)

受注残高

製品:302百万円

保守:471百万円



774

上期売上高

製品:343百万円

保守:556百万円



900

- ①VASCOワンタイムパスワード
 - -金融機関向け案件
 - -エンタープライズ案件
- 2momentumパケットキャプチャ
 - -自治体クラウド案件
 - -PaloAlto連携(サービス事業者向け案件)
 - -フォレンジック機能(企業向け)
- ③Cohoストレージ
- ④Wedge クラウドUTM
 - -サービスプロバイダーなど
- ⑤RedSealネットワークセキュリティ分析
- **⑥CloudTriageモニタリングサービス**
- ⑦TippingPoint不正侵入防御
- ⑧Lastline標的型攻撃対策サービス
- ⑨ネットワーク構築など

※未受注であるが、当社内での予算管理ルールに 基づくパイプラインの集計



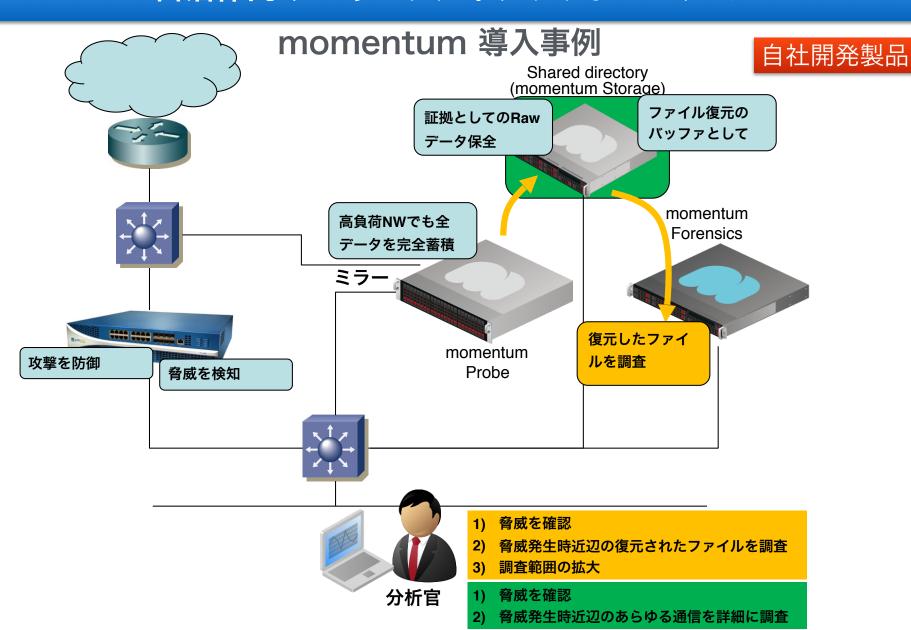
セキュリティの新製品を早期に立ち上げ

当期の新規案件および来期のコア製品になるよう セキュリティの新製品/サービスを立ち上げていく

- ・サイバー攻撃 データすぐ復元 ~ テリロジー被害調査システム ~
- ・企業の拠点間通信 安全に ~ サイバー防御製品 ~
 - ・ステルスネットワーク(暗号化通信HIPプロトコル)
 - ・クラウドセキュリティサービス
- ・Darknetのスレットインテリジェンス ~脅威情報対策~

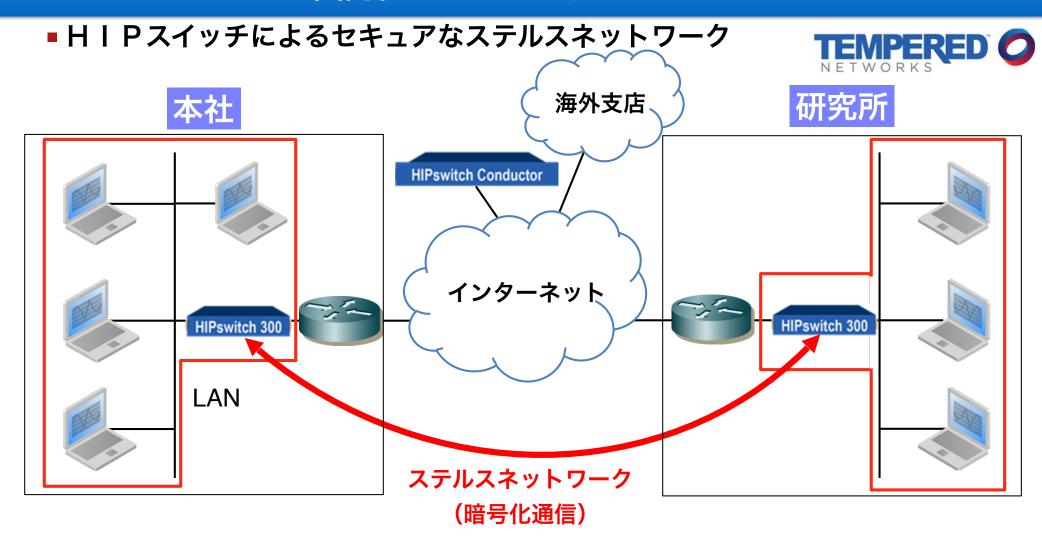


自治体向けセキュリティクラウドシステム





ステルスネットワーク(暗号化通信HIPプロトコル) 〜国内初のステルスネットワーク〜



Host Identity Protocol (HIP) は、盗聴やその他の脅威に対するセキュリティ面を強化したエンドポイント間で動作するIPレベルでの次世代通信プロトコル。HIP通信プロトコルは2005年に米海軍で開発。その後ボーイングで改良。IETF RFC5210/4423として業界標準化。



クラウドセキュリティサービス

企業内ネットワークはセキュリティコストの負担が大きく 自社での運用管理も難しくなっている。

Wedge Networksは、Wedge社独自技術のDeep Content Inspectionを搭載したクラウドサービス向けセキュリティプラットフォーム製品と、オンプレミス向けAI(人工知能)型Cylance搭載製品の2製品により、サイバーセキュリティ対策に必要な幅広いセキュリティ基盤をサポートするためのソリューションを提供。



Darknetのスレットインテリジェンス:脅威情報対策

■ Darknet (ダークネット) 」とは

• ダークネットとは、TORなどのツールを利用すれば誰でもアクセスできる利便性があり、かつ暗号化された通信技術などを利用することで高いレベルの匿名性が確保されているため、利用者の特定が困難であるため、様々な犯罪の温床になっている。



■Threat Intelligence(脅威情報)」とは

- 最も深刻な脅威は入念に計画され、複雑な攻撃パターンを駆使し、 特定のターゲット(企業または産業)に対し執拗に攻撃を繰り返す組織犯罪である。
- 2018年には60% のエンタープライズが商用のThreat Intelligenceを活用
- ・ 2020年までにグローバル企業の30%がサイバー攻撃で甚大な被害

■最近の事例

- 犯罪組織によるリテール、金融機関などへの攻撃
- ハクティビスト、国家の支援を受けているハッカーが航空会社、メディア企業、 金融機関への脅迫を行う
- 競合会社の情報をハッカーを利用して盗む産業スパイ

Threat intelligence(スレットインテリジェンス/脅威情報)とは、IT資産に対し顕在化しているまたは、潜在的な脅威に対し、様々な情報ソースを分析することで事前対応を可能にするためのインテリジェンス。



マーケティング活動について

| 日時 | イベント/セミナー | 対象製品 | 参加者/リード |
|-----------|--|---------------------------------------|-------------------------|
| 8月30日 | セミナー「セキュリティ・インシデントを100%防ぐことは不可能。企 業のとるべきダメージコントロール策とは?」 | momentum フォレンジック製品 | 申込者131名 参加者80名 |
| 9月13~15日 | 展示会「Application Performance 2016」 | CloudTriage ITシステム運用監視 クラウドサービス | 参加人数1,493名 獲得リード186名 |
| 9月16日 | 展示会「センサエキスポ ジャパン2016」 | EMLoogle 高速ログ検索システム | 参加人数10,069名 獲得リード62名 |
| 10月26~28日 | 展示会「情報セキュリティEXPO【秋】2016」 | VASCO ワンタイムパスワード | 参加人数40,572名 獲得リード60名 |
| 11月8~9日 | 展示会「vFORUM 2016 TOKYO」 | Coho Data 次世代ストレージ | 参加人数8,000名 獲得リード307名 |
| 11月15日 | セミナー「サイバー脅威に関する最新セキュリティネットワーク対策」 | Temperd Networks HIPスイッチ | 申込者100名 参加者71名 |
| 11月18日予定 | セミナー「情報セキュリティマネジメントフォーラム2016冬」 | 企業協賛 | 獲得リード約200名 |
| 12月6日予定 | セミナー「VDIユーザパフォーマンス管理&セキュリティ」 | eG Innovations 仮想化環境運用監視 | 定員30名 |

■ 2017年3月期 業績見込み



増収・増益予想

| | 2016年3月期 実績 | 2017年3月期 予想 | 増減額 (前期比) | 増減率(%) (前期比) |
|------------|----------------|----------------|--------------|-----------------|
| 売上高 | 2,639 | 3,000 | 360 | 13.7% |
| 売上総利益 | 748 | / 890 | 142 | 19.0% |
| 売上総利益率 | 28.4% | 2 9.7% | | |
| 販売管理費 | 721 | 820 | 98 | 13.7% |
| 営業利益 | 26 | 70 | 43 | 165.1% |
| 経常利益 | △0 | 50 | 50 | _ |
| 当期純利益 | △19 | / 45 | 64 | _ |
| 為替レート(ドル) | 120.78円 | 110.0円 | | |
| 一株あたり当期純利益 | △1円25銭 | 2円93銭 | | |



【お問い合わせ】 管理部 IR担当 齋藤

株式会社テリロジー

TEL:03-5213-5533 FAX:03-5213-5532

E-mail: ir@terilogy.com

本資料は、業績の進捗状況の参考となる情報提供のみを目的としたものであり、投資等の最終決定は投資家で自身の判断でなさるようお願いします。本資料はできる限り細心の注意をもって作成されておりますが、その完全性についてテリロジーは責任を負うものではありません。また、本資料を判断材料とした投資の結果等に対する責任は負いかねますのでご了承ください。本資料中の予想または計画は、本資料の発表日現在において入手可能な情報に基づき作成したものであり、実際の業績は経済情勢等今後様々な要因によって予想または計画数値と異なる場合があります。